



# GROW YOUR **BUSINESS** NOW

Erfolgssteigerungspaket für den IT Mittelstand



# Grow your business now!

**Wie kann Ihr mittelständisches IT-Unternehmen sich noch erfolgreicher entwickeln? Wie viel Potenzial hat Ihr Unternehmen in Vertrieb, Führung und Beratung?**

- Können Sie vertrieblich mehr erreichen?
- Sind die Organisation und die internen Abläufe schlank und effektiv?
- Welches sind die Stärken des Teams und an welchen Stellen gilt es, Lücken zu schließen?

Sind Sie bereit, Chancen gezielt zu nutzen? Starten Sie jetzt durch mit Grow your business now, dem Erfolgssteigerungsangebot für den IT Mittelstand, und erzielen Sie schnelle Resultate an den entscheidenden Stellen!

## Einfach schneller mehr verkaufen – mit dem IT-SalesQuickCheck

**Wo steckt in Ihrem Unternehmen das ungenutzte vertriebliche Potenzial?**

Der IT-SalesQuickCheck liefert Ihnen in zwei Tagen die Antwort. Gestützt auf Ihren Input, auf Gespräche mit Ihren Mitarbeitern, Vergleichsdaten und professionelle Erfahrung zeigen wir Ihnen anhand pragmatischer Handlungsalternativen auf, wo Sie für Ihr Unternehmen die noch ungenutzten vertrieblichen Chancen finden. So können Sie umgehend Maßnahmen ergreifen, um tatsächlich schneller mehr zu verkaufen!



Der IT-SalesQuickCheck wird durch unsere branchenerfahrenen Experten Jörg Klingler und Friedrich-Carl Saß durchgeführt.

**Ihre Investition ist gering und die Chance groß.  
Sprechen Sie jetzt mit uns!**

## Mit denselben Mitarbeitern mehr erreichen!

Ihre Mitarbeiter in Vertrieb und Beratung überzeugen mit ihrer Leistung und ihrem kommunikativen Auftritt den Kunden täglich neu. Viele IT Unternehmen könnten mehr Aufträge realisieren, wenn sie mehr gute Mitarbeiter einstellen könnten. Doch die sind schwierig zu finden.

**Umso wichtiger ist es, mit den vorhandenen Mitarbeitern**

- das vertriebliche Potenzial optimal zu nutzen
- mit professioneller Führung die Mitarbeiter zu unterstützen und zu binden
- durch einen kommunikativ überzeugenden und vertriebsorientierten Auftritt der Berater die Kundenbeziehungen zu entwickeln

Mit dem Dienstleistungsangebot Grow your business now bieten wir Ihnen genau auf die mittelständische IT zugeschnittene Leistungen, mit denen Sie an den entscheidenden Stellen ansetzen!

## Führen kann man lernen – der **Führungsführerschein IT**

**Die Teilnehmer lernen, offen, fair und konsequent zu führen und so zum Unternehmenserfolg und zur Mitarbeiterbindung beizutragen.**

Der Führungsführerschein IT richtet sich an junge wie an berufserfahrene IT Führungskräfte. Er ist besonders geeignet für IT-Unternehmen, die im Zuge des Wachstums ihre Führung professionalisieren wollen. Das eingesetzte didaktische Konzept verbindet E-Learning und Präsenzseminare und wurde mehrfach ausgezeichnet. Die Präsenzseminare werden durch ein interdisziplinäres, führungserfahrenes Dozententeam gestaltet.

Die Inhalte sind modular aufgebaut und können leicht auf Kundenwünsche hin angepasst werden. Der Führungsführerschein IT wird als Basis- und Aufbaukurs mit jeweils 2x2 Tagen angeboten.

## Als IT-Berater kommunikativ überzeugen

Im alltäglichen Erleben Ihrer Kunden wird Ihr Unternehmen neben der fachlichen auch mit der kommunikativen Kompetenz Ihrer Berater identifiziert. Hier gibt es oft Verbesserungspotential. IT-Berater erfahren beim Kunden vieles aus erster Hand. Doch oft verstehen sie es unzureichend, diese Informationen vertrieblich aktiv und in einer durch den Kunden positiv erlebten Weise zu nutzen.

**Wir bieten Ihnen zwei speziell auf den IT-Mittelstand zugeschnittene, intensive eintägige Trainings an:**

- ✔ Erfolgreiche Präsentationen als IT Berater
- ✔ Vertriebsorientierung für IT Berater

Beide Veranstaltungen werden durch ein flexibel nutzbares E-Learning individuell vorbereitet. Am Trainingstag wird dann vor allem trainiert! Mit diesem zeitgemäßen Format, das speziell für IT-Unternehmen entwickelt wurde, gelingt es, mit nur einem Trainingstag spürbaren Lernerfolg zu erzielen.



# Persönliche Kompetenz und Erfahrung



**Jörg Klingler,**

Diplom-Kaufmann, geschäftsführender Gesellschafter der  
3K Global Trading GmbH in Darmstadt

*Jörg Klingler unterstützt IT-Mittelständler bei der Erschließung internationaler Märkte. Klingler war 15 Jahre deutscher Geschäftsführer des Software-Mittelständlers InterSystems und Mitglied des Hauptvorstands des Digitalverbandes Bitkom. Zuvor sanierte er den IT-Dienstleister GiKOM NIS (vormals /M/A/I), und war bei Software AG Geschäftsführer für Osteuropa, Mittlerer Osten und Afrika.*



**Friedrich-Carl Saß,**

Dipl.-Informatiker, geschäftsführender Gesellschafter der  
TOP Managementberatung GmbH in Frechen bei Köln

*Friedrich-Carl Saß ist seit 2006 geschäftsführender Gesellschafter der TOP Managementberatung GmbH in Frechen bei Köln. Zuvor Laufbahn vom Programmierer zum Manager in der Softwarebranche, dabei 7 Jahre als Geschäftsführer mittelständischer Firmen. Autor des Buches „Erfolgreiche Mitarbeitergespräche“.*

Die TOP Managementberatung GmbH unterstützt seit 2006 ihre Kunden in Vertrieb, Führung und Beratung mit innovativen Ansätzen bei der Entwicklung professioneller Fähigkeiten der Mitarbeiter. Unser Führungsführerschein und der SARO Personal E-Trainer wurden wiederholt mit renommierten Preisen ausgezeichnet. Wir sind Mitglied im Bundesverband IT-Mittelstand.

